

COMUNE DI ORBASSANO (TO)
N. 0021667 05/07/2018
Cla: 1.5



Cono Genova Eloisa

E-mail: [REDACTED]

Cellulare: [REDACTED]

[REDACTED]

DATI PERSONALI

Luogo e data di nascita: [REDACTED]

Residenza attuale: [REDACTED]

Cittadinanza: Italiana

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Novembre 2014-Gennaio 2016 Filiale di Direzione Generali Italia S.p.A.

Formazione e acquisizione competenze specifiche pre e post vendita, comunicazione efficace.

Gennaio 2012-Giugno 2013 Corso di formazione di 400 ore e stage di Marketing e vendite, Regione Piemonte.

Formazione tecniche di marketing, vendita e negoziazione, business development, memotecnica, comunicazione persuasiva.

Attività: ricerche di mercato nel settore HO.RE.CA, ricerca di potenziali clienti, diretta consulenza al cliente, volto ad aumentare il suo fatturato e riduzione costi.

Ottobre 2010-Ottobre 2011

Vincitrice della Borsa di ricerca presso il Dipartimento di Scienze Merceologiche dell'Università di Economia per il progetto Vetta:

Valorizzazione delle esperienze e dei prodotti turistici transfrontalieri delle medie e alte quote.

Scopo del progetto: valorizzare l'offerta turistica, analisi di mercato, benchmarking, attuare politiche di marketing operativo e strategico volto a migliorare il territorio e valorizzare i suoi prodotti locali volti all'internazionalizzazione.

Marzo 2010

Laurea Specialistica in Economia e Direzione delle Imprese

Università degli Studi di Torino – Facoltà di Economia

Tesi di Laurea: *"L'impatto della crisi finanziaria sui consumi delle famiglie italiane"*.

Relatore: Prof.ssa Giuseppina Lucia

Novembre 2007

Laurea triennale in Economia Aziendale, indirizzo in Marketing

Università degli Studi di Torino – Facoltà di Economia

Tesi di Laurea: *"L'impatto delle strategie di marketing del settore dell'abbigliamento e occhialeria sul territorio piemontese"*-

Relatore: Prof. Piergiorgio Re

Settembre 1999 - Luglio 2004

Diploma di Maturità scientifica, Don Bosco - Cumiana. Eletta rappresentante di classe per cinque anni..

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Marzo 2016 ad oggi

Generali Italia S.p.A. Agenzia Orbassano

Consulente assicurativo presso la mia Agenzia. Consulenza assicurativa ramo Vita (gestione del risparmio, previdenza-investimento) rami danni.

Gestione del portafoglio clienti dell'Agenzia. Attività di marketing operativo, gestione risorse e organizzazione dell'attività.

Gennaio 2016-Marzo 2016

Generali Italia S.p.A. Agenzia Roma-Piazza Bologna

Consulente assicurativo, ricerca di nuovi clienti, gestione risorse, attività di marketing operativo, gestione e organizzazione dell'attività.

Ottobre-2014-Gennaio 2016

Generali Italia S.p.A. Filiale di Direzione di Roma

Consulente assicurativo, ricerca nuovi clienti, gestione e organizzazione dell'attività. Creazione Convenzioni con Arma Carabinieri, Guardia di Finanza, Ministero della Difesa.

Maggio 2012-Settembre 2014

Consulente freelance per le PMI E Multinazionali.

Consulenza di marketing strategico e operativo per i seguenti progetti:

-società operante nel settore del trade marketing e marketing operativo

Ricerca di potenziali clienti e contatto diretto con responsabili di Trade Marketing di Pmi e aziende Multinazionali. Costruzioni disco vendita, formazione ai venditori, creazione materiale di formazione (tecniche di vendita e marketing), implementazione della strategia commerciale.

-società operante settore eventi e convention per le aziende

Ricerca di potenziali clienti, costruzione disco vendita, gestione risorse, implementazione strategia commerciale.

- Società operante nel settore arredamento, progettazione e ristrutturazione:

Organizzazione fiera del mobile Expocasa, creazione scheda clienti, formazione risorse, costruzione disco vendita, creazione database clienti, creazione campagna mailing.

Marzo 2013-Giugno2013

Start up Easyservice S.r.l.

Consulente per le Pmi nel settore della ristorazione.

Ricerca e selezione di produttori di materie prime di alta qualità, formazione risorse e chiusura contratti di affiliazione.

Ottobre 2010 - Ottobre 2011

Impiegata nell'Ufficio Amministrazione della Facoltà di Economia dell'Università di Torino, svolgendo attività gestionali, amministrative e contabili.

-Attività specifiche con autonomia operativa e responsabilità diretta,

-competenza diretta della tenuta dell'archivio e del protocollo,

-liquidazione delle indennità varie da corrispondere al personale,

-visualizzazione, creazione, modifica e contabilizzazione/liquidazione degli ordini,

-organizzazioni missioni/trasferte personale del Dipartimento

-strategie di marketing operativo per la diffusione del dispositivo ideato dal Direttore del Dipartimento di Scienze Merceologiche di Economia, 'Scatol8' sistema di telerilevamento che rileva variabili ambientali e gestionali. Organizzazione eventi, ricerca potenziali finanziatori, visite dirette con diverse cariche istituzionali gestite in perfetta autonomia.

COMPETENZE LINGUISTICHE

	PARLATO	SCRITTO
Inglese	Buono	Buono
Spagnolo	Buono	Buono

COMPETENZE INFORMATICHE

Pacchetto Office (Certificato), Microsoftn Outlook, Open office, Google AdSense, Google AdAware, Internet.

HOBBIES

Mi associo al pensiero di Freud che sosteneva l'importanza degli hobby utili allo sviluppo della personalità. Fin da piccola ho frequentato danza classica, danza moderna che mi hanno permesso di esprimere il mio io con libertà creando una certa creatività e disciplina. Sono in grado di autogestirmi e relazionarmi con gli altri senza problemi.

ALTRE COMPETENZE E INTERESSI

Attestato corso di formazione professionale: il professionista della consulenza assicurativa

Abilitato con corso in 'Formazione ed Informazione lavoratori ai sensi degli art. 36e 37 del D.lgs. 81/08 e s. m. i.

Attestato corso di formazione e marketing e vendite con esame finale.

Volontaria nel sociale in un centro disabili e ragazzi con problematiche particolari

Attestato corso di erboristeria.

Mi piace stare a contatto con la natura, ho praticato equitazione.

Nel tempo libero mi piace leggere libri di psicologia ed economia, per arricchire il mio bagaglio culturale nella sfera di interesse.

Buona attitudine al lavoro in team e spirito di adattamento, forte senso del dovere e di responsabilità e rispetto degli obiettivi prefissati (tempi e metodi). Spiccate doti relazionali, grazie al dinamismo ed alla solarità. Ottima capacità di ascolto attivo e networking.

Grande passione per l'arte, la musica, la moda, la scrittura, i viaggi le culture del mondo, il mare, lo sci e per tutto ciò che non mi ha ancora appassionato.

Patente B (automunita)